

NAZIV PROGRAMA

WEBINAR: Regulacija pristupa tržištu EU za gospodarske subjekte iz trećih zemalja i tumačenje i primjena oslanjanja na kapacitete trećih subjekata i instituta podugovaranja kroz odluke DKOM-a

TRAJANJE PROGRAMA

8 sati

BROJ POLAZNIKA

Maksimalan broj polaznika je 50

MJESTO ODRŽAVANJA

Online

DATUM ODRŽAVANJA

6.11.2025

EVIDENCIJSKI BROJ

POPIS STRUČNIH OSOBA KOJE ĆE IZVODITI PROGRAM

Ines Gruica Devčić, Ivan Serdarušić, Tomislav Muhvić, Lana Tortić

RAZINA PROGRAMA

SREDNJA

TEME

- Zakonodavstvo iz područja javne nabave
- Dokumentacija o nabavi
- Analitičko i kritičko razmišljanje
- Komunikacija
- Upravljanje rizicima i unutarnja kontrola
- Strategija javne nabave
- Prilagodljivost promjenama
- Etičko postupanje i usklađenost

ISHODI UČENJA

Nakon predavanja sudionici će moći:

Objasniti pravni okvir koji uređuje pristup tržištu javne nabave EU za gospodarske subjekte iz trećih zemalja.

Prepoznati situacije u kojima gospodarski subjekt nema pravo sudjelovati u postupku nabave zbog ograničenja temeljenih na EU pravilima ili međunarodnim sporazumima.

Razlikovati institute oslanjanja i podugovaranja, razumjeti njihovu pravnu narav i pravilnu primjenu u skladu sa ZJN-om.

Primijeniti znanje iz prakse DKOM-a na konkretne situacije iz pripreme i provedbe postupaka javne nabave.

Identificirati najčešće pogreške naručitelja i ponuditelja te predložiti mjere za njihovo izbjegavanje.

Kritički procijeniti dokumentaciju o nabavi s aspekta prihvatljivosti gospodarskih subjekata i zakonitog uključivanja trećih subjekata.

KRATAK UVOD U TEMU

U kontekstu javne nabave u Europskoj uniji, jedno od ključnih načela je osiguravanje ravnoteže između otvorenosti tržišta i zaštite interesa Unije. Iako

je tržište EU načelno otvoreno za natjecanje, sudjelovanje gospodarskih subjekata iz trećih zemalja – onih koje nisu članice EU ili EGP-a – sve se češće postavlja kao regulatorno, pravno i političko pitanje.

Poseban izazov predstavlja prepoznavanje situacija u kojima takvi subjekti nemaju pravo pristupa tržištu javne nabave EU, te uloga naručitelja u prepoznavanju i pravilnom postupanju u takvim slučajevima.

Istovremeno, u provedbi postupaka javne nabave značajnu ulogu imaju instituti oslanjanja na sposobnosti drugih subjekata i podugovaranja, koji u praksi često stvaraju pravne nesigurnosti i rizik od pogrešne primjene – osobito kada se koriste za prikriveni ulazak neovlaštenih gospodarskih subjekata na tržište ili zaobilaženje uvjeta sposobnosti.

Cilj predavanja je ojačati kapacitete naručitelja i ponuditelja za pravovremeno prepoznavanje neprihvatljivih situacija, pravilno strukturiranje dokumentacije o nabavi i smanjenje rizika od žalbi i financijskih korekcija.

RASPORED PREDAVANJA

VRIJEME	Sadržaj
8:30-9:00	Registracija polaznika
9:00-10:30 (2 nastavna sata)	Pravni okvir za pristup gospodarskih subjekata iz trećih zemalja tržištu EU • ZJN 2016 – primjenjive odredbe • Pregled međunarodnih ugovora: GPA (WTO), bilateralni sporazumi, Sporazum o EGP-u • Što se smatra "trećom zemljom"? • Razlika između prava pristupa i prava sudjelovanja
10:30-10:45	Stanka za osvježenje
10:45-12:15 (2 nastavna sata)	Uredba (EU) 2022/1031 o instrumentu za međunarodnu nabavu (IMI) • Ciljevi Uredbe i zaštita EU tržišta • Mehanizam provjere i potencijalne mjere ograničavanja pristupa • Obveze naručitelja u pogledu izjava o podrijetlu robe i izvođača • Praktične posljedice za naručitelje i ponuditelje
12:15-12:45	Stanka za ručak
12:45-14:15 (2 nastavna sata)	• Mogućnosti primjene odredbi iz izmjene Pravilnika o dokumentaciji • Primjeri iz prakse – ograničenja sudjelovanja i moguće posljedice i rizici • Primjeri iz prakse kroz rješenja DKOM-a
14:15 – 14:30	Stanka za osvježenje
14:30 – 16:00 (2 nastavna sata)	Oslanjanje na sposobnosti drugih subjekata – pravni okvir i praksa DKOM-a • Čl. 73. ZJN – mogućnosti i ograničenja; dokazivanje sposobnosti • Razlika između oslanjanja i podugovaranja; Obveze u slučaju promjene ili zamjene subjekta • Praksa DKOM-a u području oslanjanja – konkretni primjeri i tumačenja • Analiza odluka: ○ neprihvatljivost ponude zbog ograničenja pristupa

- nepravilno oslanjanje na tuđe kapacitete
- podugovaranje koje mijenja sadržaj ponude

U kotizaciju je uključeno

- Radni materijali edukacije (prezentacija predavanja, primjeri, vježbe, rješenja i sl.)
- 10% trajnog popusta na ostale edukacije iz ponude
- **Klub vjernosti:** Svi polaznici naših programa edukacija koji unutar 3 godine (počevši od 1.9.2019.) budu pohađali bilo koja 3 programa edukacija ostvaruju pravo na jednu jednodnevnu PJR edukaciju po vlastitom izboru.

Više o Klubu vjernosti pročitajte na našoj Internetskoj stranici <https://pjr.hr/edukacija/klub-vjernosti/>